

creating better environments

业务范围复合地板系统提供的产品门类齐全、引入注目，从环保型亚麻油地板、高品质乙烯塑胶地板到洁面行走系统、地毯式面砖、针织羊毛地板以及弹性纺织布艺地板、可水洗式纺织地板。这些地板因其优异的使用特性和新颖设计成为用于办公写字楼、大型购物广场、医院以及卫生设施、学校、图书馆、经营场所、休闲中心、酒店、饭店、咖啡馆以及商住房客厅应用板材的首选。凭借着市场占有率超过65%，福尔波在全球亚麻油地板市场独占鳌头。复合地板系统以商标名称“欧酷（Eurocol）”为冠名，该系统也提供地板、瓷砖铺设所需粘合剂成品以及建筑业找平和补实所用的腻子粉末。

福尔波地材中国代表处正式成立于1996年，致力于为中国客户提供更好的技术支持和产品服务。

销售工程师（华南区）

工作内容：

- 在弹性地板行业中建立 FORBO 专业的产品和品牌形象；
- 为所辖区制定 3 年战略发展销售目标和明确的行动计划；
- 严格按期执行行动计划；
- 独立接触重大项目的参与各方，并自主判断项目的实际情况以作出正确的后续工作决策；
- 培训、指导和控制销售合作伙伴，提供有价值的建议和支持；
- 在所辖区域内建立分销网络，完成区域销售目标；
- 与最终用户、建筑师/设计师、承包商、施工队等建立良好的合作关系，和所在地区的区域销售经理开发市场并设立相关的标准；
- 完成公司要求的汇报体系的工作；
- 在专业的售后服务框架内，能妥善处理来自市场的投诉；
- 成为沟通客服、技术和市场部门的内部沟通桥梁，以提升和加速内部销售处理流程；
- 控制每月的差旅费用，遵守公司的制度。

creating better environments

工作要求：

- 大学本科学历及以上，建筑材料专业优先；
- 3-5 年的跨国公司销售相关工作经验，建材行业优先；
- 对销售和市场工作、面向最终用户和设计师的工作以及产品的技术性能感兴趣；
- 优秀的与项目参与者进行谈判和合作的技能；
- 优秀的人际交往能力，能有效地与不同部门和不同层级的人员沟通协调（团队精神）；
- 具备自我批评和检讨的能力
- 具备分析能力和有条理工作的能力、能接受不同的工作任务安排、团队合作、自我激励、以结果为导向、能在压力下工作；
- 积极主动的工作态度；
- 高度的信任感和责任感，良好的紧迫感；
- 对以市场细分为导向的产品解决方案能提出创造性的想法；
- 熟练运用办公自动化系统于日常工作中；
- 商务英语水平优秀，能熟练掌握听说读写。但非必须。

请将详细简历电邮至以下电子邮箱，並请在应聘信或电子邮件中注明您所申请的职位。

#LI-DNI

amy.wang@forbo.com