



creating better environments

Der Geschäftsbereich Flooring Systems bietet ein breites und attraktives Produktangebot von umweltfreundlichem Linoleum, hochwertigen Vinylbodenbelägen, Sauberlaufsystemen, Teppichfliesen, Nadelvliesbelägen sowie Flotex, dem waschbaren Textilboden, an. Dank ihrer ausgezeichneten Gebrauchseigenschaften und ihres attraktiven Designs sind diese Bodenbeläge die erste Wahl für öffentliche Gebäude, Warenhäuser, Krankenhäuser und Einrichtungen im Gesundheitsbereich, für Schulen, Bibliotheken, Geschäftsräume, Freizeitzentren, Hotels, Restaurants und Cafeterias sowie für Anwendungen im Wohnbereich. Mit einem Marktanteil von über 65% ist Forbo weltweiter Marktführer bei Linoleum.

Flooring Systems bietet unter dem Markennamen Eurocol auch Fertigklebstoffe zum Verlegen von Bodenbelägen und Keramikfliesen sowie Nivellier- und Ausgleichsmassen für die Bauindustrie an.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir schnellstmöglich einen engagierten

Regionalverkaufsleiter (m/w), Region Norddeutschland

Ihre Aufgaben

- Führung, Coaching und Steuerung von ca. 10 Außendienstmitarbeitern in der zugewiesenen Region
- Adaption der Gesamtstrategie und Umsetzung im Verantwortungsbereich
- Umsetzen von Vertriebsstrategien in operative Ziele
- Erstellung von Umsatz- und Absatzplänen
- Ständige Soll-Ist-Vergleiche und Einleitung von Gegenmaßnahmen bei Zielabweichung
- Umsatz- Absatz und Durchschnittspreisentwicklung sowie Marktsteigerungen in der Region
- Steuerung der Preispolitik bei allen Produkten und Kunden im Rahmen der vereinbarten Kompetenzen
- Steuerung der Konditionspolitik bei Direktkunden
- Sicherstellung der Dokumentation aller relevanten Tätigkeiten, hinsichtlich der Kunden und Entscheider, der unterstellten ADM im CRM
- Mitarbeit im Forderungsmanagement
- Aufbau und Pflege von Netzwerken
- Mitarbeit in Projekten

creating better environments

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Objekten
- Kaufmännische Ausbildung
- Sehr gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse, Studium der Betriebswirtschaft ist wünschenswert
- Mehrjährige, nachweisbare Führungserfahrung, Empathie und Konfliktlösungsfähigkeit
- Analytisches und konzeptionelles Denkvermögen, gutes Zahlenverständnis
- Sicheres, professionelles Auftreten
- PC-Kenntnisse im Bereich Microsoft Office
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Wohnsitz in der Region

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen.

Sind Sie interessiert, dann senden Sie Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bitte an:

Forbo Flooring GmbH • Personalabteilung, Frau Fischer
Steubenstraße 27 • 33100 Paderborn
Gerne auch online unter:
Karriere.de@forbo.com