Der Geschäftsbereich Forbo Movement Systems nimmt weltweit eine führende Stellung ein als Anbieter von hochwertigen Transport- und Prozessbändern, Plastikmodulbändern, erstklassigen Antriebsriemen sowie Zahn- und Flachriemen aus synthetischen Materialien. Bekannt sind diese Produkte unter dem Markennamen Siegling. Sie werden für unterschiedlichste Anwendungen in der Industrie und in Handels- und Dienstleistungsbetrieben eingesetzt, zum Beispiel als Förder- und Prozessbänder in der Lebensmittelindustrie, als Laufbänder in Fitnessstudios oder als Flachriemen in Briefverteilanlagen.

Zur Verstärkung unseres bestehenden Vertriebsteams in Deutschland suchen wir

Außendienstmitarbeiter (gn)

für die Region für die Region Süd (Grenze Deutschland/Frankreich – Prüm – Koblenz – Mannheim – Karlsruhe – Saarbrücken - Grenze Deutschland/Frankreich)

Ihre Aufgaben:
• Sicherstellung und Erreichung der Umsatzziele im Vertriebsgebiet durch Kundenberatung und aktiven Verkauf
• Gewinnung von Neupotenzialen (Neukunden, Anwendungen für neue Produkte)
• Fokussierung auf Segment- und Produktlinien
• Erstellung und Verfolgung des Umsatzbudgets
• Preis- und Rahmenverhandlungen mit den Kunden
• Angebotsverfolgung, Projektbearbeitung und After Sales Service
• Technische Anlagenauslegungen für den Einsatz von Forbo Siegling-Produkten
• Besuchsberichtspflege im CRM
• Messeunterstützung, Messeteilnahme, Nachverfolgung von Messekontakten des eigenen Verkaufsgebietes

MOVEMENT SYSTEMS

Das bringen Sie mit:
• • Technische Ausbildung; Ingenieur oder Wirtschaftsingenieur (FH oder TU) oder Maschinenbautechniker
• Betriebswirtschaftliche Grundlagen
• Kenntnisse in MS Office und Outlook
• Englischkenntnisse (mündlich und schriftlich)
• Führerschein Klasse B (PKW)
• Teamfähigkeit
• Hohes Maß an Kundenorientierung
• Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
• Selbstständige Arbeitsweise (analytisch und zielgerichtet)
• Wohnort im Verkaufsgebiet

Wir bieten:
• Eine umfassende und systematische Einarbeitung
• Verantwortungsvolle und gleichzeitig herausfordernde Aufgaben
• Einen interessanten bestehenden Kundenkreis
• Eigenverantwortliches Arbeiten im Homeoffice
• Eine leistungsgerechte Bezahlung
• Neutralen Firmen-PKW, auch zur privaten Nutzung
• Attraktive Sozialleistungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an Frau Schmidt.
Wir freuen uns auf Sie!