

creating better environments

Der Geschäftsbereich Flooring Systems bietet ein breites und attraktives Produktangebot von umweltfreundlichem Linoleum, hochwertigen Vinylbodenbelägen, Sauberlaufsystemen, Teppichfliesen, Nadelvliesbelägen sowie Flotex, dem waschbaren Textilboden, an. Dank ihrer ausgezeichneten Gebrauchseigenschaften und ihres attraktiven Designs sind diese Bodenbeläge die erste Wahl für öffentliche Gebäude, Warenhäuser, Krankenhäuser und Einrichtungen im Gesundheitsbereich, für Schulen, Bibliotheken, Geschäftsräume, Freizeitzentren, Hotels, Restaurants und Cafeterias sowie für Anwendungen im Wohnbereich. Mit einem Marktanteil von über 65% ist Forbo weltweiter Marktführer bei Linoleum.

Flooring Systems bietet unter dem Markennamen Eurocol auch Fertigklebstoffe zum Verlegen von Bodenbelägen und Keramikfliesen sowie Nivellier- und Ausgleichsmassen für die Bauindustrie an.

Die Forbo Eurocol Deutschland GmbH mit Sitz in Erfurt ist ein international tätiger Hersteller von bauchemischen Produkten. Das Unternehmen beschäftigt rund 100 Mitarbeiter und ist ein vollkonsolidiertes Tochterunternehmen eines Schweizer Konzerns.

Für den Unternehmensbereich Building & Construction: Klebstoffe, Nivelliermassen, Parkettlacke und Pflegemittel suchen wir einen

EUROCOL: Mitarbeiter (m/w) im Außendienst

Südliches Nordrhein-Westfalen & nördliches Rheinland-Pfalz (PLZ-Gebiete: 50-54 und 56-58)

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung von Ideen und Konzepten zur strategischen Weiterentwicklung des Geschäftsbereiches
- Technische und kommerzielle Betreuung von Bestandskunden
- Systematische Erschließung aller möglichen Marktpotentiale, Akquisition von Neukunden
- Erreichung von gestellten Umsatz- und Ertragszielen
- Mitarbeit in internen Projektgruppen

creating better environments

Ihr Profil:

- Sie haben nachweisbare Erfahrungen und Referenzen im Verkauf und/oder Großhandel bautechnischer oder artverwandter Produkte, vornehmlich in den Branchen Parkett und Bodenbelag
- Sie sind verhandlungssicher auf Geschäftsführerebene, finden aber auch beim Verarbeiter den richtigen Ton
- Sie sind es gewohnt, gesetzte Ziele zu erreichen und lassen sich auch durch Rückschläge nicht beeinflussen
- Sie sind zur Reisetätigkeit im Postleitzahlgebiet bereit

Wir bieten Ihnen:

- eine solide, berufliche Perspektive in einem kerngesunden, expandierenden Unternehmensverbund
- einen abwechslungsreichen, anspruchsvollen Arbeitsplatz mit langfristiger Orientierung
- eine fachliche Einarbeitung entsprechend Ihrer Vorkenntnisse
- ein Firmenfahrzeug sowie ein angemessenes Einkommen mit erfolgsorientierter Komponente

Bewerbungen richten Sie bitte mit vollständigen Unterlagen an:

Forbo Eurocol Deutschland GmbH
Ralph Meyer, Verkaufsleiter Deutschland
August-Röbling-Straße 2
99091 Erfurt
karriere.erfurt@forbo.com