

creating better environments

De divisie Flooring Systems biedt een breed en aantrekkelijk assortiment milieuvriendelijk linoleum, hoogwaardige vinylvloeren, schoonloopsystemen, tapijttegels, naaldvilt, en Flotex, de wasbare textielen vloerbedekking. Dankzij hun voortreffelijke technische eigenschappen en aantrekkelijke design zijn deze vloerbedekkingen de eerste keus voor openbare gebouwen, warenhuizen, ziekenhuizen en andere zorginstellingen, scholen, bibliotheken, kantoren, vrijetijdscentra, hotels, restaurants en cafés alsmede voor toepassingen in de woonmarkt.

Met een marktaandeel van ruim 65% is Forbo wereldwijd marktleider in linoleum. Onder de merknaam Eurocol levert Flooring Systems ook kant-en-klare lijmen voor vloerinstallaties en keramische tegels en nivelleermassa's voor de bouwbranche

De Belux verkooporganisatie bestaat uit een enthousiast team van 24 medewerkers, is gevestigd te Groot-Bijgaarden en maakt deel uit van de Zwitserse beursgenoteerde Forbo groep.

Voor de regio Brussel zijn wij op zoek naar een:

Account Manager Project NL/FR

Functieverantwoordelijkheden

Als Account Manager sta je in voor het uit bouwen en onderhouden van commerciële contacten met zowel bestaande als potentiële relaties, met als doel duurzame relaties op te bouwen.

- Je laat onze producten voorschrijven bij bestaande en nieuwe relaties
- Je volgt projecten op en bezoekt naast architecten ook opdrachtgevers, aannemers en legbedrijven waar u een langdurige relatie mee opbouwt
- Je werkt nauw samen met uw collega's van andere regio's om projecten af te sluiten
- Je verkoopt alle productgroepen: linoleum, vinyl, textielvloeren en serviceproducten
- Je rapporteert rechtstreeks aan de Sales Manager Project

creating better environments

Profiel

- Je hebt een Bachelor diploma of gelijkwaardig door ervaring
- Je bent een echte salesman/-vrouw, vol energie met een aanstekelijk dynamisme
- Je hebt een passie voor interieur en design
- Je kan zelfstandig werken en je weet je werk efficiënt te organiseren
- Je bent resultaatgerichtheid gecombineerd met kwaliteit focus
- Je bent een kei in prospectie en je hebt een neus voor opportuniteiten
- Je beschikt over sterke communicatieve vaardigheden en relaties onderhouden is je sterkste troef
- Je bent een echte netwerker en gaat als hands-on team player geen enkele uitdaging uit de weg
- Je bent vloeiend in het Nederlands, Frans en Engels
- Je woont bij voorkeur in het Brusselse

Aanbod

In ruil voor je inzet en competentie bieden wij je een uitdagende en afwisselende job in een sterk en stabiel bedrijf, een aangename werksfeer, toffe collega's en een competitief remuneratie pakket, bedrijfswagen en extra legale voordelen.

Een online assessment kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

Stuur je kandidatuur (CV en motivatie) naar:

Forbo Flooring t.a.v. de heer Eric Casoli

't Hofveld 4B 001 | B-1702 Groot-Bijgaarden

+32 2 464 10 10

eric.casoli@forbo.com