



the strong connection

Der Geschäftsbereich Flooring Systems bietet ein breites und attraktives Produktangebot von umweltfreundlichem Linoleum, hochwertigen Vinylbodenbelägen, Sauberlaufsystemen, Teppichfliesen, Nadelvliesbelägen sowie Flotex, dem waschbaren Hightech-Textilboden, an. Dank ihrer ausgezeichneten Gebrauchseigenschaften und ihres attraktiven Designs sind diese Bodenbeläge die erste Wahl für öffentliche Gebäude, Warenhäuser, Krankenhäuser und Einrichtungen im Gesundheitsbereich, für Schulen, Bibliotheken, Geschäftsräume, Freizeitzentren, Hotels, Restaurants und Cafeterias sowie für Anwendungen im Wohnbereich. Mit einem Marktanteil von rund 70% ist Forbo weltweiter Marktführer bei Linoleum.

Flooring Systems bietet unter dem Markennamen Eurocol auch Fertigklebstoffe zum Verlegen von Bodenbelägen, Parkett und Keramikfliesen, Nivellier- und Ausgleichsmassen für die Bauindustrie sowie Flüssigböden an.

Als Anbieter hochwertiger Bodenbeläge ist Forbo einer der bedeutendsten Bodenbelagshersteller weltweit. Unsere Produktpalette umfasst hochwertige Linoleum-, Vinyl- und Textilbeläge sowie Sauberlaufzonen für den anspruchsvollen Wohn- und Objektbereich. Die Forbo Flooring Austria GmbH, mit Sitz in Wien, ist Mitglied der internationalen Forbo-Gruppe.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir schnellstmöglich für die Region Tirol, Vorarlberg und Salzburg einen engagierten

Gebietsleiter (gn) im Außendienst

Ihr Aufgabengebiet umfasst neben der Objektberatung vor allem die Betreuung und den Ausbau des vorhandenen Kundenstammes. Architekten, Innenarchitekten, Objektueure und Verleger sind Ihre Ansprechpartner.

Branchenkenntnisse sind wünschenswert. Ihr Wohnsitz befindet sich im genannten Einsatzgebiet oder Sie sind bereit, diesen entsprechend zu verlegen.

Erfahrungen und gute Kenntnisse in der Bearbeitung von Objekten werden vorausgesetzt.

the strong connection

Erwartet werden selbständige, systematische und computergestützte Arbeitsweise, gewandtes, professionelles Auftreten und Verhandlungsgeschick, sowie zielgerichtete und sichere Gesprächsführung. Sie verfügen über eine fundierte Außendienst Erfahrung, überzeugen durch vertriebs- und serviceorientiertes Denken und Handeln und Sie setzen die Ziele und die Philosophie unseres Unternehmens konsequent um.

Diese interessante und verantwortungsvolle Position ist mit einer Dotierung ab 60.000 Euro (inklusive Prämie, Überzahlung je nach Erfahrung und Ausbildung möglich) und mit einem, auch privat nutzbaren Firmenfahrzeug verbunden.

Sind Sie interessiert, dann bewerben Sie sich jetzt unter:
Karriere.de@forbo.com